

Adrian Netea
adrian.netea@gmail.com
+40 728 286 087

PROFIL

Profesionist în investiții, cu 12 ani de experiență în finanțe corporative, private equity, evaluarea companiilor, dezvoltare strategii de expansiune și planuri de afaceri. Responsabil în construirea a peste 40 de modele financiare și planuri de afaceri pentru fonduri de investiții și antreprenori. Cunoștințe tehnice foarte bune în efectuarea analizei proiectelor de investiții, bugetare anuală, calcularea VAN, IRR, ROCE, ROIC și a altor criterii de investiții, sau KPI-uri operationale specifice, precum și dezvoltarea planurilor de afaceri. Experiență vastă în evaluarea companiilor publice și private pe baza de DCF sau multipli de piață. Experiență în conducerea departamentului financiar și M&A într-una din companiile din portofoliul Morphosis Capital, de pe poziția de Director Financiar.

EXPERIENȚĂ

Martie 2019 până în prezent - Morphosis Capital – Manager de Investiții la Director de Investiții

- Dezvoltare de modele financiare pentru investițiile fondului, evaluarea companiilor și structurarea tranzacției;
- Efectuarea de analize de piață pentru fiecare industrie și prezentarea lor către partenerii fondului;
- Efectuarea de due diligence financiar și legal pentru investițiile fondului, împreună cu consultanții externi;
- Dezvoltarea planurilor de afaceri pe termen lung, împreună cu managementul și fondatorii companiilor din portofoliul fondului de investiții;
- Elaborarea documentelor necesare pentru aprobarea internă de către Comitetul De Investiții al Morphosis Capital, pentru fiecare investiție;
- Atragerea de noi investiții potențiale, inclusiv întâlnirea cu fondatorii și antreprenorii, precum și participarea la conferințe și evenimente de networking;
- Monitorizarea trimestrială și lunară a performanțelor financiare ale companiilor din portofoliu;
- Sprijinirea managementului companiilor din portofoliu în bugetare, achiziții M&A, recrutare management, asistență în finanțare bancară;
- Dezvoltarea de documente pentru aprobarea de noi credite de investiții pentru companiile din portofoliu;
- Gestionarea echipei de Asociați a Morphosis Capital și susținere în planurile de dezvoltare profesională a fiecăruia;

Ianuarie 2022 – Martie 2023 – Director Financiar - Stay Fit Gym

- Stay Fit Gym este a șasea investiție a Morphosis Capital. Compania este al doilea cel mai mare jucător din sectorul de fitness din România, și compania cu cea mai accelerată rată de creștere.
- Responsabil de construirea departamentului financiar al companiei, ceea ce a reprezentat o oportunitate de a dobândi o experiență solidă într-o companie antreprenorială cu o creștere accelerată. În primele 12 luni de la achiziție, compania și-a extins rețeaua de săli de fitness de la 7 la 19 și planuiește să ajungă la 30 de săli până la sfârșitul anului 2023, ceea ce corespunde cu o creștere de 4x a numărului de săli de fitness în primii 2 ani de la investiția fondului Morphosis în companie.
- Responsabilitate totală pentru operațiunile financiare de zi cu zi: cash flow, plăți, salarizare și P&L consolidat și la nivel de sală de fitness, precum și pentru raportarea lunară a performanței financiare și operaționale cum ar fi numărul de membri pe fiecare sală, EBITDA pe sqm;
- Responsabil pentru bugetul lunar pe 5 ani al companiei și pentru bugetul de cash flow,
- Menținerea relațiilor cu băncile finanțatoare, asigurarea respectării standardelor și regulilor relevante referitor la TVA și procedurile de audit;
- Asistarea managementului în procesele M&A și evaluarea centrelor de fitness achiziționate;

April 2016 – March 2019 Brico Depot Romania (Kingfisher Group), Investment Manager

- Implicat în tranzacția M&A cu Praktiker Romania (26 de magazine). În principal responsabil cu modelul financiar, evaluarea companiei țintă, analiza locațiilor magazinelor și prezentarea către consiliul de administrație;
- Elaborarea și prezentarea către consiliul de administrație și către directorii grupului a strategiei de dezvoltare pe 10 ani a rețelei de magazine pentru Brico Depot România, pe tip de magazine, pe oraș, pe an, venituri potențiale și CAPEX-ul per magazin.
- Întocmirea tuturor dosarelor de investiții necesare pentru aprobarea de către Grup a noilor magazine. Analiza ce constă într-un model financiar folosit pentru calcularea VAN, IRR, ROCE și o prezentare a noilor locații;
- Prezentări legate de industria de bricolaj și concurență, estimarea dimensiunii pieței în fiecare oraș pentru fiecare concurent, analiza potențialului orașului pentru noi magazine folosind softwareul RegioGraph, populație, precum și puterea de cumpărare a locuitorilor orașului;
- Revizuirea post investiție a magazinelor nou deschise, relocate sau renovate în ultimii 3 ani. Include analiza vânzărilor, a EBITDA, rentabilitatea capitalului investit și variația față de planul de afaceri;
- Coordonarea bugetării de CAPEX. Revizuirea cifrelor efective versus prognozate, precum și comunicarea rezultatelor către CFO;

August 2013 – Martie 2016 - Ernst & Young Romania - de la Consultant până la Senior Consultant

- Asistarea unui investitor în obținerea unei investiții de 90 de milioane EUR pentru un proiect de energie regenerabilă. Crearea unui model financiar de prognoză pe 25 de ani și un plan de afaceri. Facilitarea întâlnirilor cu investitorii;
- Asistarea unui fond de capital privat în procesul de achiziție a MedLife - cel mai mare furnizor privat de servicii medicale. Făcând parte din echipa comercială și de due diligence, am creat un model financiar de prognoză pe 5 ani și un DCF folosit în evaluarea companiei;
- Evaluarea Vel Pitar și Sapte Spice - cei mai mari producători români de morărit și panificație, pentru NCH Capital. Crearea unui model financiar pe 10 ani și evaluarea companiei folosind DCF și multipli de evaluare;
- Evaluarea a 3 companii de distribuție a energiei electrice pentru Fondul Proprietatea - cel mai mare fond de investiții din SEE. Crearea unui model financiar de prognoză pe 10 ani și evaluarea companiei folosind DCF și multipli;
- Asistarea unei investitor din România pentru a obține o investiție de 9 milioane EUR pentru dezvoltarea unei clinici de oncologie. Responsabil de dezvoltarea unui model financiar și a unui plan de finanțare pentru evaluarea riscurilor financiare și a rentabilității.
- Evaluarea activelor pentru Hidroelectrica - cel mai mare producător de energie regenerabilă din România. Evaluarea echipamentelor hidroenergetice, a barajelor și a lacurilor folosind metodologia costului de înlocuire;
- Evaluarea a 298 de benzinării Lukoil. Evaluare folosind DCF și multipli de tranzacție;
- Evaluarea activelor mai multor fabrici auto din România. Evaluarea echipamentelor și clădirilor de producție;
- Participarea la seminarii de evaluare și modelare financiară în București, Frankfurt, Praga, Amsterdam;

Iulie 2012 – Iulie 2013 - Grant Thornton Romania, Consultant - Business Advisory Services

- Plan de afaceri - importator și distribuitor de piese auto. Am reușit, împreună cu echipa din Londra, să creăm un model financiar pe 5 ani și un plan de restructurare. Raportul nostru a fost folosit pentru a refinanța facilitățile de credit cu 4.5 milioane EUR;
- Due diligence (buy side) – Expur SA - societate agricolă;
- Auditul companiilor conform IFRS

Octombrie 2011 - Iunie 2012 - Rampart Capital, Analyst M&A

- Mandat M&A pentru achiziția strategică a unui producător de metale de către un concurent străin. Am revizuit modelul financiar și am efectuat evaluarea companiei folosind multipli și DCF;
- Analiza de piață pentru următoarele industrii: REIT, companii IT, colectori de deșuri și reciclatori etc;

EDUCAȚIE

Ian 2019 - Ian 2020 - University of Oxford, Said Business School – Diplomă Postuniversitară în strategie și M&A

- 12-luni, program de master pentru directori financiari;
- Module: Strategie de business, M&A, Evaluarea companiilor;
- Teză de disertație: „Consolidarea sectorului de medicina stomatologica din Europa de catre fondurile de private equity”

Octombrie 2011 – Iunie 2013 - Academy of Economic Studies, Bucharest – Diplomă de Master in Business Accounting

- Bibliografia programului de master conține secțiunile F1 - F9 și P1 - P5, ale acreditării profesionale ACCA;
- Teză de disertație: “Metode de evaluare a afacerilor – Evaluarea unei companii private” – 10/10

Octombrie 2007 - Iunie 2010 - British - Romanian University, Bucharest – Diplomă de Licență în Administrarea Afacerilor

- Lucrare de licență: “Management Financiar pentru e-Commerce – Studiu de caz: www.Amazon.com

INFORMAȚII SUPLIMENTARE

Limbi vorbite Engleză fluent, Română nativ;

Interese Piețe de capital, filme militare și documentare;

Alte experiențe 6 ani de experiență de investiții la Bursa de Valori din București, cu un randament mediu anual de 23%.